

# ANFRAGE INHOUSE-TRAINING

Bitte kreuzen Sie die für Sie interessantesten Seminarmodule an und faxen diese Seite vollständig ausgefüllt an: 0201 - 36 80 557

Ich melde mich nach Erhalt Ihrer Anfrage bei Ihnen, um einen ersten Gesprächstermin zwecks gegenseitigem Kennenlernen zu vereinbaren. Vielen Dank für Ihr Interesse!

Herzlichst grüßt Sie



## FÜHRUNG & CHANGE MANAGEMENT

---

- Mitarbeitergespräche erfolgreich führen
- Führung im betrieblichen Alltag
- Vom Mitarbeiter zur Führungskraft
- Gesundheitsorientierte Mitarbeiterführung
- Führung von (Projekt-) Teams ohne disziplinarische Verantwortung
- Mitarbeiterführung im Vertrieb
- Veränderungskompetenz als Führungskraft und Coachingtools in Change Projekten

## VERTRIEB & VERKAUF

---

- Das Verkaufsgespräch mit Bestands- und Neukunden am Telefon und vor Ort
- Beratungsintensiver Produkt- / Dienstleistungsverkauf
- Telefonische Neukundenakquise und Terminvereinbarung
- Der verkaufsorientierte Innendienst
- Erfolgreiche Kundengewinnung mit eigener Persönlichkeit
- Angebote professionell nachfassen
- Überzeugende Verhandlungsführung im Verkauf

## KOMMUNIKATION & MOTIVATION

---

- Messetraining für Aussteller
- Richtiger Umgang mit schwierigen Menschen und Gesprächssituationen
- Konflikt- und Eskalationsgespräche erfolgreich führen
- Der Servicetechniker als Kundenberater und Vertriebsunterstützer
- Kommunikations- und Präsentationskompetenz durch Storytelling
- Persönliche Motivatoren im Beruf und Alltag

## SELBSTMANAGEMENT & BERUFLICHE VERÄNDERUNG

---

- Selbst- und Zeitmanagement
- Konstruktiver Umgang mit Veränderungsprozessen

## (ALTERSGERECHTE) DIDAKTIK & METHODIK

---

- Altersgerechte Didaktik in beruflicher / betrieblicher Weiterbildung
- Seminarevaluation in der beruflichen Bildung

## PERSONAL-/HOCHSCHULMARKETING

---

- Zeitmanagement und Selbstorganisation im Studium
- Gewinnendes Auftreten in Vorstellungsgesprächen und Präsentationen durch Storytelling
- Übergänge in der Berufsorientierung souverän meistern

Bitte mailen Sie mir außerdem  das Leistungsprofil  
 den Seminarkatalog

## KONTAKT

Firma \_\_\_\_\_ Straße, Nr. \_\_\_\_\_ PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Vorname, Name \_\_\_\_\_ Telefon \_\_\_\_\_ E-Mail \_\_\_\_\_